



**Gemeinsam mit Kunden wachsen –  
wir teilen eine Vision!**



Beim Weltmarktführer in der Energietechnik tragen Sie dazu bei, die Energieversorgung auch in Zukunft stabil zu halten. Mit unseren intelligenten digitalen und analogen Lösungen gestalten Sie die Umsetzung der Energiewende mit. In einem globalen Team aus 3.600 engagierten Kolleg\_Innen, das vom einzigartigen Zusammenhalt unserer familiengeführten Unternehmensgruppe geprägt ist.

Reinhausen – Where power meets passion

Für unseren Bereich Sales am Standort Regensburg suchen wir Sie als:

## Regional Sales Engineer (m/w/d) Tap Changers

### Welche Herausforderungen erwarten Sie?

- Sie entwickeln regionale Strategien und konzipieren Maßnahmen zur Geschäftsausweitung bzw. -sicherung mit dem Head of Sales
- Sie unterstützen die zugeordneten Sales Teams (inkl. Vertriebs-TGs) in Bezug auf Strategie, Zielerreichung, intensive Kundenbindung, Geschäftsausweitung und -sicherung sowie bei der Markteinführung von Lösungen, Produkten und Dienstleistungen
- Sie ermitteln Schulungsbedarfe und Inhalte in den Sales-Teams sowie koordinieren die Schulungsmaßnahmen
- Aktive Reisetätigkeiten und Kundenbetreuung mit den Sales Teams zur Promotion des Portfolios gehören ebenfalls zu Ihrem Aufgabengebiet
- Zudem sind Sie für das systematische Erfassen von Kundenfeedback und Marktakzeptanz des verantworteten Portfolios zur Ableitung von Handlungsbedarfen zuständig
- Sie beraten Ihren zugeordneten Kundenkreis in allen technischen und kommerziellen Anfragen inklusive Angebotserstellung und Auftragsbearbeitung
- Sie klären Kundenspezifikationen und setzen diese zeitnah um

### Das bieten wir Ihnen. Und vieles mehr.



### Was wünschen wir uns von Ihnen?

- Sie haben ein abgeschlossenes Ingenieurstudium der Elektrotechnik mit betriebswirtschaftlichen Zusatzkenntnissen
- Sie können mehrjährige Branchenerfahrung im Fachgebiet oder mehrjährige Vertriebs Erfahrung vorweisen
- Ebenso verfügen Sie über eine vertriebliche und unternehmerische Ausrichtung, Managementfähigkeiten sowie Kreativität und Geschick in Verhandlungssituationen
- Eigenverantwortung ist für sie selbstverständlich
- Verhandlungssichere Englisch-Kenntnisse, idealerweise weitere Sprachkenntnisse sowie Reisebereitschaft und Flexibilität runden Ihr Profil ab

### Ganz einfach zum passenden Kontakt

#### Maximilian Karl

Ansprechpartner Berufserfahrene / Contact Person

Experienced Professionals

Telefon: +49 941 4090-1035